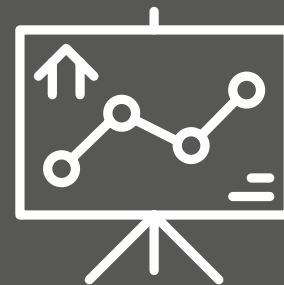


# KONSULENT TIL SADOLIN & ALBÆKS CORPORATE SOLUTIONS



Hos Sadolin & Albæk bliver du fra dag ét en del af kernen i vores ambitiøse Corporate Solutions-team, der løser corporate real estate solutions opgaver for store danske og internationale virksomheder.

Sammen med dine tre meget erfarne kolleger får du en travl og udfordrende hverdag med stor personlig og faglig udvikling samt tæt kontakt til vores analyse- og vurderingsteam.

Ud over en konkurrencedygtig løn efter kvalifikation, byder vi på fantastiske kolleger, en rigtig god kantine, sundhedssikring, pensionsordning og ikke mindst et hyggeligt og socialt kontormiljø tæt på Kongens Nytorv.

## OM JOBBET

Dit primære ansvar bliver følge op på leads og konvertere dem til kundemøder samt varetage kunderelationen i forbindelse med salgspresentation, fremvisning af lokaler, gennemgang af dokumenter og gennemførelse af due diligence – alt sammen i tæt samspil med dine kolleger i teamet og resten af virksomheden. Du vil løbende blive tilknyttet projekter og opgaver som fx:

- Booke og koordinere salgsmøder på baggrund af leads
- Udarbejdelse af salgspresentationer mv. til kunder
- Udarbejdelse af input til beslutningsoplæg i form af markedsanalyser, kravspecifikationer, søgninger i markedet, finansielle beregninger mv.

Du vil også bidrage til vores eksterne markedsføring i form af artikler, præsentationer, oplæg mv. til konferencer, web, presse og sociale medier.

Alle nye kolleger gennemgår vores interne talentprogram med henblik på at give dig en detaljeret viden om og indsigt i erhvervs- og investeringsejendomsmarkedet. Talentprogrammet løber over flere moduler og dækker alt fra byggeteknik, ejendomsrelaterede dokumenter og værdiansættelsesmodeller, erhvervs- og boliglejelovgivning, overdragelsesproces, moms og skat til formidling og målgruppeforståelse.

*Sadolin* | **ALBÆK**

In alliance  
with JLL 

## OM DIG

Du er formentlig i gang med dit sidste semester, inden du springer ud som cand.merc.jur eller lignende med et indgående kendskab til finansierings- og investeringsteori, god makroøkonomisk forståelse og ikke mindst en merkantil tankegang, gerne tilsat erfaring med salg, marketing og projektstyring.

Du er flydende på dansk og engelsk både i skrift og tale, og dine skriftlige formidlingsevner er helt i top.

Du er yderst hjemmevant i Excel, og har du også en rigtig god forståelse for de finansielle tal, der knytter sig til erhvervslejemål, er det en klar fordel.

Som person er du omgængelig og hjælpsom, og du sætter dig proaktivt ind i, hvad kunder og kolleger har brug for, for at vi kan levere som lovet. Du er ansvarsfuld og ambitiøs på teamets og kundens vegne, og du har en målrettet og entusiastisk tilgang til at få en potentiel kunde til at vælge os frem for vores konkurrenter.

---

## OM OS

I Sadolin & Albæk hjælper vi vores kunder med transaktioner vedrørende større erhvervs- og investeringsejendomme, ejendomsstrategisk rådgivning og analyse, værdiansættelser og udlejning af erhvervslejemål.

Vi er i alt 40 ansatte – 33 medarbejdere i København og 7 i Aarhus – og vi er kendt i markedet for et meget højt kompetenceniveau og integritet, kvalificerede og dedikerede medarbejdere samt en seriøs og imødekommende kundeservice.

I Corporate Solutions arbejder vi tæt sammen med Jones Lang LaSalle (JLL), som er en af verdens største og mest professionelle erhvervslejemålsrådgivere. Som JLL's eksklusive partner i Danmark assisterer vi vores globale kunder, og samtidig drager vores danske kunder fordel af samarbejdet, hvis de skal ekspandere, flytte kontor eller overvejer deres beliggenhed i udlandet. Vores samarbejde med JLL sikrer kvalitet og konsistens – for danske kunder i udlandet og for internationale kunder i Danmark.

Både nationalt og internationalt benytter vi os af detaljerede analyser, der er baseret på stor erfaring og bredt datagrundlag for at sikre, at vi i samarbejde med vores kunder kan afdække de faktiske behov og ønsker til arealer og placering. Vores mål er at opnå væsentlige besparelser, samtidig med at kvaliteten for medarbejdere og kunder øges.



## KONTAKT OG ANSØGNING

Hvis du kan se dig selv som vores nye konsulent, hører vi meget gerne fra dig.

Send en motiveret ansøgning og CV i et samlet dokument i en mail med mrk. "Konsulent" til HR-chef Mette Lundorf på [mlu@sadolin-albaek.dk](mailto:mlu@sadolin-albaek.dk), hvor du fortæller, hvorfor du vil arbejde hos os, hvad der driver dig, og hvad du kan bidrage med, både fagligt og personligt.

Vi holder løbende samtaler med egnede kandidater, så send gerne din ansøgning hurtigst muligt. Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Mette på [mlu@sadolin-albaek.dk](mailto:mlu@sadolin-albaek.dk).

**Læs mere på vores hjemmeside**  
**[sadolin-albaek.dk](http://sadolin-albaek.dk)**